ПЪТЕВОДИТЕЛ ЗА НАМИРАНЕ НА
ИДЕАЛНИЯ КЛИЕНТ



COONECTO
Social & Digital Marketing

Идеалният клиент

Намиране на Идеалния Клиент:
Откриване, привличане и развитие на бизнеса ви



ЗАЩО Е ВАЖНО ДА ЗНАЕМ КОЙ Е ИДЕАЛНИЯТ КЛИЕНТ?

Откриването на идеалния клиент е като отключване на тайната към успеха на всеки бизнес. Както художникът избира правилните четки и платна, така и вие трябва да изберете своя идеален клиент, който се впива в душата на вашия продукт или услуга. Настройте се към техните нужди, предизвикателства и мечти. Интегрирайте се в тяхната история и предложете им нещо по-вълнуващо от просто продукт или услуга. Заедно създайте връзка, която ще продължава да се развива. И когато вашите клиенти се почувстват разбрани и подкрепени, те ще са лоялни, отдадени и готови да споделят вашата история с останалия свят.

НАМЕРЕТЕ СВОЯ ИДЕАЛЕН КЛИЕНТ И ПРЕВЪРНЕТЕ ВИЗИЯТА СИ В РЕАЛНОСТ.

Идеалният клиент

Географски профил:

☐ Държава

☐ Регион

☐ Град / Село

Психографски профил:

Каква е най-голямата му нужда в момента и как вашия продукт може да помогне за решаването ѝ?	Каква болка/проблем има в момента и насочите посланията си в тази насока?

За какво и на кого плаща в момента и щастлив ли е от това?

Купува ли от конкурентите?

Търси ли вече продукта, който предлагате или тепърва ще е необходимо да го убедите в ползата от него?

COONECTO

Идеалният клиент

Кои фактори биха го разколебали да купи от вас?	Кои са хората, които вземат решението да купят?

БОНУС:

Определете къде може да достигнете да идеалния си клиент?

Помислете къде прекарва времето си вашият идеален клиент – социални мрежи, уеб сайтове, Youtube?

Чете ли блогове, гледа ли видеа, слуша ли подкасти?

Откъде вашият идеален клиент си намира информацията, която го интересува?

Какво обикновено търси в мрежата?

COONECTO

Бранд стратегия

Кои са уникалните предимства на бранда?

-
-
-

Какви са целите на бранда?

Каква е мисията на бранда?

Какви са ценностите на бранда?

COONECTO

Визия и мисия

Каква е мисията на бранда?

Какви стъпките предприемате за постигане на мисията на вашия бранд?

Каква е визията на бранда?

Кои са важните неща, които трябва да запомни идеалния клиент за вашия бранд?

COONECTO



ЗА МЕН

Здравейте! Аз съм Катя Петрова, вашият маркетинг специалист за онлайн развитие на бизнеса.

Моята страст е да помагам на предприемачите и компаниите да постигат успех в дигиталната среда. Със своите знания и над 10 годишен опит в областта на маркетинга, ще ви помогна да изградите силно онлайн присъствие, да привлечете и задържите клиенти, и да постигнете растеж на вашия бизнес.

КОНТАКТИ

Дигитална агенция **COONECTO**
Тел: 0898 324 062
Имейл: info@coonecto.com
Сайт: www.coonecto.com
Facebook: @Coonecto
Instagram: @Coonecto
LinkedIn: @coonecto-ltd

COONECTO
Social & Digital Marketing

ЗАЕДНО ЩЕ СЪЗДАДЕМ УСПЕШНА И ПРЕУСПЯВАЩА ОНЛАЙН ИСТОРИЯ ЗА ВАШИЯ БИЗНЕС.
СВЪРЖЕТЕ СЕ С МЕН ДНЕС И НЕКА ЗАПОЧНЕМ ДА ГРАДИМ БЪДЕЩЕТО НА ВАШИЯ БИЗНЕС ЗАЕДНО!